



**Ferrara, 17 aprile ore 15.00**

*A cura di Fulvio Tolomelli*

*Intesa San Paolo*

**Camera di Commercio di Ferrara**

**Via Borgoleoni, 11**

## Reti d'impresa

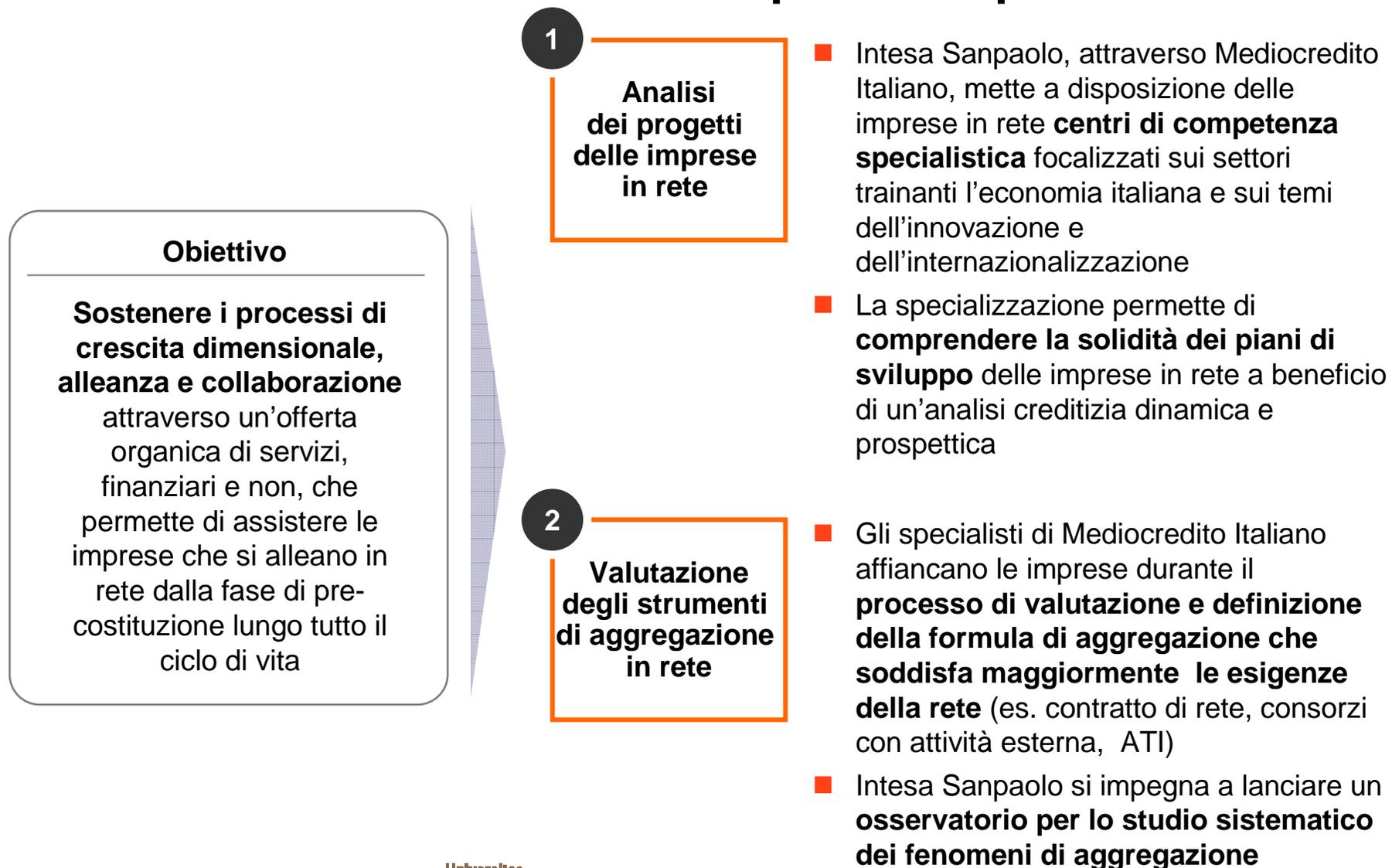
**La nuova dimensione delle Imprese che vogliono crescere.  
Il supporto del Gruppo Intesa Sanpaolo**



# Sommario

- **L'approccio del Gruppo Intesa Sanpaolo**
- Esempi concreti

# Sosteniamo la collaborazione in rete coniugando la conoscenza dei territori alla competenza specialistica



# Il modello di servizio prevede il coinvolgimento di una banca specializzata nel sostegno alla crescita delle PMI



\* Dati al 30 giugno 2011

# Specializzazione nei settori trainanti per l'Italia e nei principali percorsi di crescita delle imprese

1

Analisi  
dei progetti  
delle imprese  
in rete

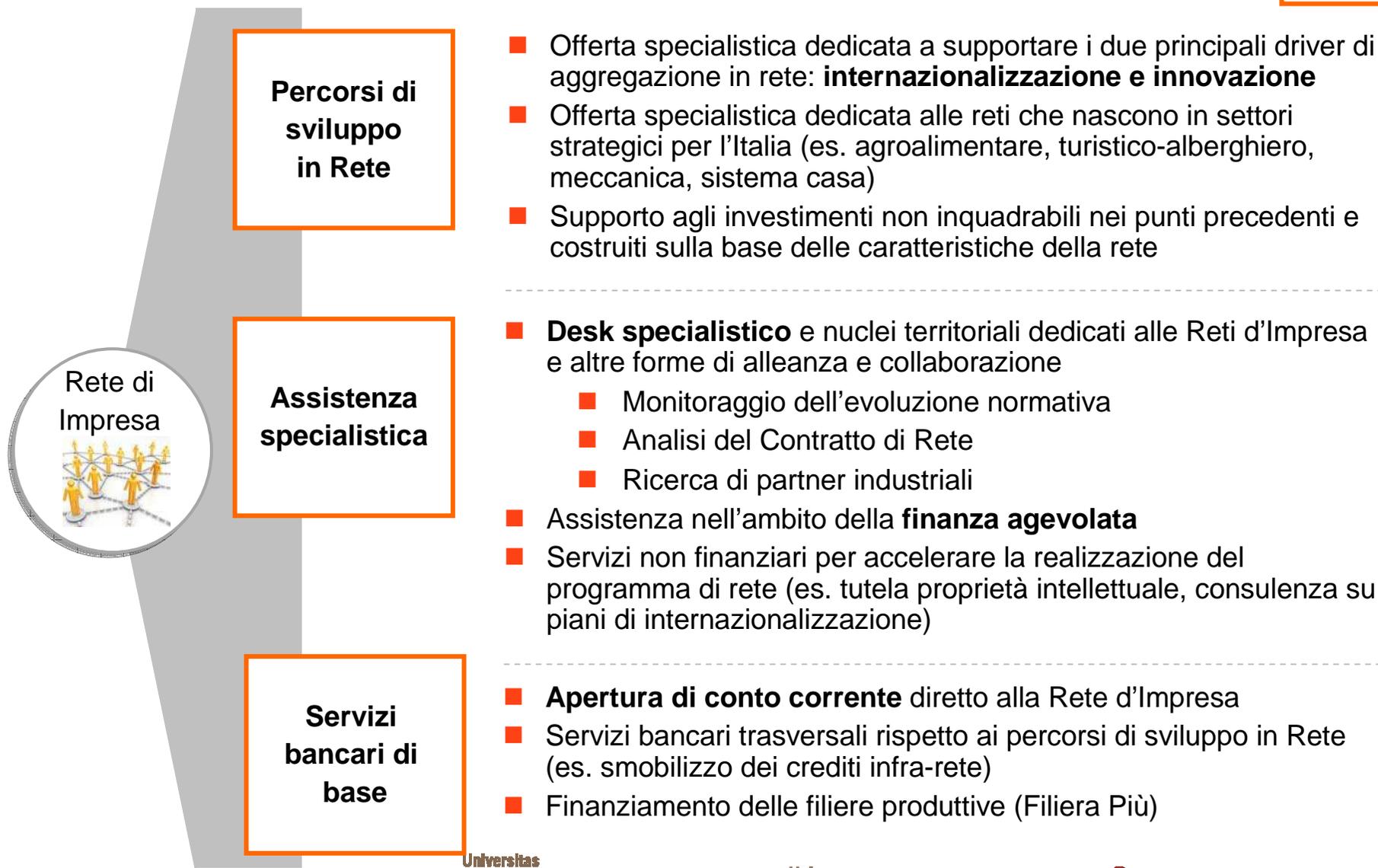


## Obiettivi

- Presidio di settori e percorsi che richiedono una marcata specializzazione per **la gestione ottimale della relazione**
- **Contribuire a preservare il corretto rapporto rischio-rendimento** affiancando alla tradizionale analisi di merito di credito una valutazione prospettica e di sostenibilità dell'iniziativa
- Garantire **l'allineamento tra l'offerta finanziaria della banca e i bisogni delle imprese** che operano nel comparto
- Attivare **servizi di consulenza specialistica** a sostegno dei processi di crescita delle imprese

# Approccio specialistico completo a supporto alle aggregazioni

2 Valutazione degli strumenti di aggregazione in rete



# Focus sugli strumenti specialistici attualmente disponibili che facilitano l'accesso al credito alle imprese in rete

## Provvista BEI dedicata

- **Specifica provvista BEI dedicata alle imprese che hanno formalizzato un contratto di rete** e che intendono realizzare investimenti in linea con il “Programma di Rete”
- **Finanziabile il 100% dell'investimento** a condizioni particolarmente favorevoli
- **Esenzione dall'imposta sostitutiva sulla quota BEI**

## Fondo di Garanzia per le PMI

- **Facilitazione nell'accesso al credito da parte delle PMI grazie alla garanzia del Fondo**
- **Operazioni di finanziamento con possibilità di garantire fino al 70% (80% al Sud) dell'importo e con un massimale di 2,5 mln per impresa**
- **Accesso gratuito per le imprese che formalizzano un contratto di rete**

## Fondo Nazionale per l'Innovazione

- **Il Fondo Nazionale per l'Innovazione permette di finanziare anche le aziende che costituiscono una rete di impresa mirata a industrializzare brevetti, modelli e disegni**
- **Facilitazione nell'accesso al credito da parte delle PMI, grazie alla garanzia costituita dal Ministero dello Sviluppo Economico (MiSE) presso Mediocredito Italiano**
- **Gratuità della garanzia su tutto il territorio nazionale**

# Sommario

- L'approccio del Gruppo Intesa Sanpaolo
- Esempi concreti

- **L'offerta del Gruppo su esempi di sviluppo «in Rete»**

- Casi pratici di Reti d'Impresa

# Internazionalizzazione

	Bisogno	Prodotto/Servizio
Percorsi di sviluppo in Rete	Assistenza specialistica	<ul style="list-style-type: none"><li>■ <b>Un gruppo di professionisti</b> con consolidata esperienza operativa all'estero assistono a 360° la clientela nell'operatività ordinaria e straordinaria nei mercati internazionali (America, EMEA, Est Europa, Asia, Cina) in stretto raccordo con gli specialisti presenti su tutto il territorio</li><li>■ Predisposizione di <b>analisi e studi sui singoli Paesi</b></li><li>■ Ricerca e acquisizione di <b>informazioni su controparti commerciali</b></li></ul>
	Finanziare gli investimenti	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Linea di finanziamento a medio - lungo termine che <b>tiene conto delle opportunità e dei benefici prospettici</b> prodotti dal progetto di internazionalizzazione promosso dalla rete (International+)</li><li>■ Viene facilitato l'accesso al credito anche grazie alla <b>garanzia SACE</b> e specifica <b>provvista BEI</b> dedicata alle imprese che formalizzano un contratto di rete</li></ul>
	Servizi bancari di base	<ul style="list-style-type: none"><li>■ Assunzione di rischi su Paesi, Banche e Cambio</li><li>■ Strumenti di gestione del commerciale e controparte</li><li>■ <b>Approccio integrato al finanziamento del ciclo produttivo</b> per supportare le imprese che hanno commesse e forniture continuative</li><li>■ <b>Acquisto pro-soluto di crediti estero</b> con assegnazione di un plafond di rischio per ogni debitore ceduto (<i>factoring estero</i>)</li></ul>

# Innovazione e Ricerca



# Finanziamento Filiera Più

Si tratta di uno strumento innovativo basato su una convenzione per finanziare le forniture di beni o servizi che suddivide il costo del finanziamento tra Fornitore e Cliente Acquirente, **offrendo notevoli vantaggi ad entrambe le parti**:

- Il **fornitore convenzionato** ottiene uno strumento di supporto alle vendite e **l'immediatezza degli incassi eliminando il rischio di solvibilità della controparte**;
- Il **Cliente acquirente** ha la possibilità di ottenere un finanziamento di **durata flessibile a condizioni vantaggiose**.

**Filiera Più** si articola in 5 passaggi:

- 1 La Banca stipula con il fornitore una **convenzione** in cui si concorda la **parte di tasso a suo carico**
- 2 Il fornitore convenzionato rilascia al suo cliente una «**dichiarazione di ammissibilità**» che riporta gli estremi della fornitura con **l'impegno del fornitore** ad accollarsi la sua quota di interessi per l'eventuale finanziamento
- 3 Il cliente acquirente presenta alla banca la «**dichiarazione di ammissibilità**» e richiede il Finanziamento Filiera Più
- 4 La Banca, valutato il merito creditizio, a seguito di istruttoria positiva **concede** il finanziamento all'acquirente
- 5 La Banca bonifica l'importo della fornitura al convenzionato al **netto della quota interessi di competenza**; Il **cliente finanziato** restituirà mensilmente solo la quota interessi rimanente e alla scadenza l'intero capitale

# Sommario

- L'approccio del Gruppo Intesa Sanpaolo
- Esempi concreti
  - L'offerta del Gruppo su esempi di sviluppo «in Rete»
  - **Casi pratici di Reti d'Impresa**

# Rete di Impresa “Energy4Life”



## Obiettivi

- Promuovere l'uso di fonti di **energia rinnovabile** e del **risparmio energetico** negli edifici industriali, commerciali e residenziali, per soddisfare le esigenze energetiche di elettricità, riscaldamento e raffreddamento

## Attività

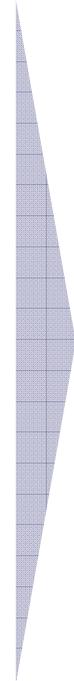
- **Trasferimento tecnologico** dei processi e dei prodotti innovativi frutto dei progetti di R&S delle singole imprese
- **Promozione e vendita** di prodotti/servizi nell'ambito dell'efficienza energetica
- Diffusione del **marchio**

## Ruolo della Banca

- **Advisor** e di coordinatore per le operazioni finanziarie connesse con i progetti della Rete
- **Corretta valutazione dei progetti** che la rete andrà ad elaborare
- Individuazione e attuazione delle **operazioni finanziarie** più consone alla specificità del progetto/cliente

## Descrizione

# Rete di Impresa “Ribes”



## Obiettivi

- Disciplinare forme certe di collaborazione e coordinamento tra imprese che operano nel **comparto dei sistemi medicali** al fine di conseguire sinergie che garantiscano a ciascun aderente vantaggi in termini di **innovazione, qualità ed economicità**

## Attività

- Standardizzazione della qualità dei **dati e dei processi**
- Condivisione delle **procedure di qualità** dei processi aziendali
- Condivisione di procedure che garantiscano il rispetto della **normativa in materia ambientale**

## Ruolo della Banca

- **Assistenza in tutta la fase di pre-costituzione** della rete di impresa
- Realizzazione di **prodotti bancari** che tengano conto delle specificità della rete

## Descrizione

---

# Rete di Impresa “R.I.S.E.E.”



## Obiettivi

- Promuovere forme stabili di collaborazione sinergica allo scopo di erogare servizi e prodotti nel campo del **risparmio energetico** e **dell'efficienza energetica** ed in particolare nel settore delle **energie rinnovabili**

## Attività

- Predisposizione e partecipazione a tavoli tecnici e/o commerciali e/o finanziari per il **miglioramento dei singoli processi aziendali**
- **Ricerca e contrattazione**, per conto delle singole imprese di **servizi strumentali** alle attività delle imprese medesime
- Prestazione di servizi di **consulenza**

## Ruolo della Banca

- **Accordo Quadro** stipulato con la Rete d'Impresa che prevede la definizione di un plafond di rete, azioni congiunte di co-marketing e un servizio di advisory finanziario
- **Convenzione commerciale** che consente alla Rete di offrire ai propri clienti i prodotti specialistici della banca a specifiche condizioni particolarmente vantaggiose

## Descrizione

# Rete della pasta Toscana promossa da CR Firenze

## Profilo della Rete

- Costituita **nell'ottobre 2011 da 29 aziende toscane** operanti nella produzione e trasformazione del grano duro e commercializzazione della pasta
- Fatturato complessivo dei partecipanti superiore a **euro 160 mln**
- Capofila: **Consorzio Agrario di Siena**

## Obiettivi

- Coordinare in modo più **efficiente** le attività del processo produttivo
- Condividere elevati **standard di qualità e sicurezza e tracciabilità**
- Conseguire **economie di scala** e promuovere progetti comuni di **ricerca, innovazione** e ampliamento del mercato anche **all'estero**

## Attività

- Partecipazione a **tavoli tecnici** per standardizzare e ottimizzare i processi aziendali e adottare un **protocollo agronomico** comune
- Condivisione di procedure sulla **qualità** dei processi aziendali, sulla **sicurezza del lavoro** e sul rispetto delle normative in tema **ambientale**
- Partecipazione a **bandi** per contributi e finanziamenti agevolati e attività di **promozione del marchio comune**

## Ruolo della Banca

- **Assistenza agli imprenditori** nella fase di pre-stituzione della rete
- Garantito il **sostegno per il co-finanziamento** degli investimenti previsti dal Piano Integrato di Filiera della Regione Toscana

## Descrizione

# Riferimenti

Per informazioni o approfondimenti:

- Tutte le Filiali Imprese del Gruppo Intesa Sanpaolo (oltre 300 punti in Italia)
- Sito Internet Intesa Sanpaolo: [www.impreses.intesaspaolo.com](http://www.impreses.intesaspaolo.com)
- Sito Internet Mediocredito Italiano: [www.mediocreditoitaliano.com](http://www.mediocreditoitaliano.com)

