



Il mercato del vino nel Regno Unito



Aprile 2017

Il Regno Unito in cifre



Popolazione totale 63.181.775 (Censimento del 2011)

53 milioni in Inghilterra

5,3 milioni in Scozia

3,1 milioni in Galles

1,8 milioni nell'Irlanda del Nord

Greater London 8.674.000

Greater Manchester 2.756.000

Greater Birmingham 2.834.000

W.Yorks. (Leeds-Bradford) 2.282.000

Greater Glasgow 1.804.000

Importanza del mercato britannico

- Il Regno Unito ha una popolazione di circa 65 milioni.
- Questo ammontare rende il RU uno dei mercati piu' attraenti in Europa, specialmente quando congiunto con la centralizzazione della GDO.
- La popolazione dell'area metropolitana di Londra sta aumentando velocemente e raggiungendo i 9 milioni di abitanti.
- Tutti i trend (acqua di noce di cocco, proteine vegetali, ecc) tendono a cominciare in negozi specializzati ed indipendenti nella capitale prima di espandersi nelle altre zone.
- Se si mettono assieme Londra, Birmingham e Manchester si puo' raggiungere un potenziale numero di consumatori piu' grande che molti altri mercati europei.



- Valore delle esportazioni italiane di prodotti alimentari e bevande verso il Regno Unito 2,49 miliardi di sterline
- +7,86% rispetto al 2015 (2,31 miliardi)
- Quantita' di prodotti alimentari e bevande 1.804.406 tonnellate
- +1,08% rispetto al 2015 (1.785.077 tonnellate)
- Quota di mercato 6,40% in valore e 5,78% in quantita'

Principali prodotti importati dall'Italia 2016

Prodotti		Italia	Mondo	Paesi Leader/Posizione Italia
Vino	Valori	645,034	2,912,756	1) Francia (841.573); 2) Italia (645.034); 3) Australia (26.080); 4) Spagna (222.260)
VIIIO	Quantita'	340,501	1,455,390	1) Italia (340.502); 2) Australia (240.258); 3) Francia (195.350); 4) Spagna (151.125)
	Valori	128,035	256,290	1) Italia (128.035); 2) Francia (17.830); 3) Belgio (12.913);
Pasta	Quantita'	121,656	209,552	1) Italia (11.656); 2) Francia (16.416); 3) Belgio (10.051)
Conserve di	Valori	164,796	300,922	1) Italia (164.796); 2) Portogallo (34.023); 3) Spagna (26.948);
Pomodoro	Quantita'	265,091	478,343	1) Italia (265.091); 2) Portogallo (57.837); 3) Spagna (48.058)

Valori: Migliaia di sterline Quantita': tonnellate

Consumi di vino* per paese

		Paese	Milioni di hl. 2015	Variazione Rispetto al 2014
	1.	USA	31.0	+1.0%
	2.	Francia	27.2	-1.2%
	3.	Italia	20.5	+0.3%
	4.	Germania	20.5	+1.1%
*:	5.	Cina	16.0	+3.2%
	6.	Regno Unito	12.9	+2.4%
•	7.	Argentina	10.3	+3.2%
	8.	Spagna	10.0	+1.3%
	9.	Russia	5.4	-7.0%

Fonte: OIV,

Consumi di vino pro capite

		Paese	Litri per persona 2012	Litri per persona 2013	Variazione 2013/2014
	1.	Francia	54,5	43,2	-20,73%
	2.	Italia	51,7	43,2	-16,44%
	3.	Slovenia	46,5	39	-16,13%
	4.	Portogallo	46,5	37,9	-18,49%
	5.	Svizzera	46,6	37	-20,60%
*	6.	Montenegro	43,2	35,1	-18,75%
	7.	Austria	41	34,3	-16,34%
	8.	Germania	38,3	31,4	-18,02%
+	9.	Danimarca	37,3	28,9	-22,52%
	22.	Regno Unito	25,9	20,2	-22,01%

Fonte: The IWSR,

Consumi di superalcolici per paese

		Paese	Migliaia di cartoni 2013	Migliaia di cartoni 2014	Variazione %
*)	1.	Cina	1.168.835	1.178.835	+0,86%
③	2.	India	301.572	310.617	+3%
	3.	Russia	260.751	260.701	-0,02%
	4.	USA	198.313	204.403	+3,07%
	5.	Corea del Sud	138.630	133.098	-3,99%
	6.	Giappone	126.748	123.768	-2,35%
	7.	Brasile	108.274	106.727	-1,43%
	8.	Tailandia	73.146	72.840	-0,42%
*	9.	Filippine	65.967	61.668	-6,52%
	10.	Germania	48.254	47.950	-0,63%
	14.	. Regno Unito	30.711	31.013	+0,98%

8

Consumi di superalcolici pro capite

		Paese	Litri per persona 2013
	1.	Corea del Sud	32,8
*1	2.	Russia	20,8
	3.	Estonia	17,1
	4.	Guyana	16,8
©	5.	Kyrgyzstan	14,7
	6.	Belarus	13,9
	7.	Tailandia	13,5
	8.	Bulgaria	12,2
	9.	Lithuania	11,7
	10.	Sri Lanka	11,2
	34.	Regno Unito	5,5

Fonte: The IWSR,

Consumi britannici di alcool in litri per persona per anno

Anno	Birra	Sidro	Vino	Spirits	RTD	Totale	Variazione
1999	4.1	0.5	2.0	1.6	0.1	8.3	
2000	4.0	0.5	2.1	1.6	0.2	8.4	1.15%
2001	4.1	0.5	2.2	1.6	0.3	8.7	3.80%
2002	4.2	0.5	2.4	1.7	0.3	9.1	3.76%
2003	4.2	0.5	2.5	1.8	0.2	9.2	1.58%
2004	4.2	0.5	2.7	1.9	0.2	9.5	3.11%
2005	4.0	0.5	2.8	1.9	0.2	9.3	-1.63%
2006	3.8	0.6	2.7	1.7	0.1	9.0	-3.46%
2007	3.7	0.7	2.9	1.8	0.1	9.2	1.73%
2008	3.5	0.7	2.8	1.8	0.1	8.9	-3.13%
2009	3.1	0.8	2.6	1.7	0.1	8.3	-6.08%
2010	3.1	0.7	2.7	1.8	0.1	8.4	0.24%
2011	3.0	0.7	2.6	1.7	0.1	8.2	-2.37%
2012	2.8	0.7	2.6	1.7	0.1	7.9	-3.04%
2013	2.7	0.7	2.6	1.6	0.1	7.7	-2.11%

Fonte: British Beer & Pub Association da dati pubblicati il 28/2/2013 nell' HMRC Alcohol Bulletin

• "OFF TRADE": rivenditori che forniscono bevande alcoliche per l'asporto (GDO, Bargain Booze, Majestic Wine, Laithwaites, indipendenti, vendite internet) rappresenta oltre l'80% dei volumi di vino venduto

 "ON TRADE": raggruppa gli esercizi dove gli alcolici vengono somministrati direttamente ai clienti e rappresenta il rimanente 20% dei volumi di vino venduto

Principali catene "off trade"

Tesco 3.141 punti vendita
Sainsbury's 1.312 punti vendita
Asda 620 punti vendita
Morrisons 569 punti vendita
Waitrose 344 punti vendita

Conviviality Retail* 624 punti vendita (trading as Bargain Booze)

Majestic Wine 165 punti vendita

- Oddbins 128 punti vendita fallita nel 2011 (47 punti vendita acquistati da Whittal's Wine gli altri sono stati chiusi) adesso parte di European Food Brokers
- First Quench Retailing (Thresher Group) 1300 punti vendita fallita in ottobre 2009. Il marchio Thresher acquistato da Dave's Discount Group societa' basata nel Midlands

^{*} Conviviality Group PLC ha acquisito nell'ottobre 2015 Matthew Clark: l'indipendente grossista e distributore per il settore on-trade che fornisce 17.000 clienti tra hotels, bars e ristoranti

Altri canali "Off Trade"

The Wine Society

Vendite solo ai propri soci via internet o per telefono.

Consegne a domicilio oppure i vini possono essere ritirati dalle loro Showrooms.

Acquistano i vini direttamente dai produttori

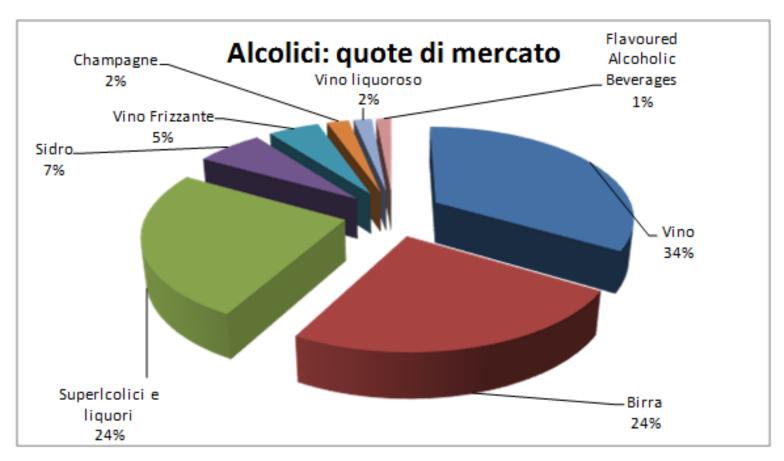
Vendite tramite internet

Vendite bevande alcoliche: "off trade"

Periodo 01/01/2016 - 31/12/2016

	Migliaia di hl.	Variazione %	Milioni di £st	Variazione %	Prezzo per l. in £st.	Variazione %
Birra	17.430	0%	3,808	+2%	2.18	+2%
Vino tranquillo	7.272	- 2%	5,258	-2%	7.23	+1%
Sidro	4,885	-2%	1,033	-1%	2.11	+ 1%
Superalcolici	2.086	+2%	4,000	+1%	19.17	0%
Vini Spumanti	862	+13%	783	+13%	9.09	0%
RTDS*	470	0%	228	-1%	4.85	-1%
Vini liquorosi	312	-5%	274	-3%	8.78	+2%
Champagne	126	0%	328	-1%	26.09	0%
Totale	33,838	0%	15,900	+ 1%		

^{*} Ready To Drink Spirits



Elaborazione dati WSTA Wine & Spirits Trade Association, Market Report 2016 Q4 WDR Analysis

Consumi vino per colore: "off trade"

Periodo 01/01/2016 - 31/12/2016

Colore	Quantita' in migliaia di hl.	Variazione %	Quota di mercato in quantita'	Valore in milioni di £st.	Variazione %	Quota di mercato in valore
Bianco	3.468	0%	48%	2,480	0%	47%
Rosso	3,047	-2%	42%	2,261	-2%	43%
Rosato	754	-8%	10%	517	-8%	10%

Vini preferiti dai consumatori britannici Off Trade

Vini Bianchi:

Sauvignon Blanc, Pinot Grigio, Chardonnay,

	Quantita' *	Var.	Valore **	Var.	Prezzo per 75cl	Var.
Sauvignon Blanc	891	+11%	708	+10%	£st. 5,96	-1%
Pinot Grigio	596	-3%	407	-4%	£st. 5,12	-1%
Chardonnay	586	-2%	404	-4%	£st. 5,18	-1%

Periodo 05/11/2015 - 05/11/2016

• Vini Rossi:

Merlot, Shiraz, Tempranillo, Cabernet Sauvignon,

	Quantita' *	Var.	Valore **	Var.	Prezzo per 75cl	Var.
Merlot	466	+8%	321	+7%	£st. 6,89	-1%
Shiraz	427	+6%	300	+6%	£st. 6,26	0%
Tempranillo	250	-2%	214	0%	£st. 6,43	+2%

Periodo 05/11/2015 - 05/11/2016

^{*} Quantita' in migliaia di ettolitri

^{**} Valore in milioni di sterline

^{*} Quantita' in migliaia di ettolitri

^{**} Valore in milioni di sterline

Provenienza vino canale "off trade"-

Periodo 01/01/2016 - 31/12/2016

	Paese	Migliaia di hl.	Variazio ne %	Milioni di £st	Variazio ne %	£st per 75cl	Variazio ne %
*	1. Australia	1,676	-1%	1,151	-2%	5.15	- 1%
	2. Italia	1,050	- 4%	694	-4%	4,95	0%
	3. USA	806	- 7%	586	- 7%	5.45	0%
	4. Francia	781	-2%	693	-1%	6.66	+1%
	5. Sud Africa	727	-5%	464	-5%	4,78	0%
*	6. Cile	674	+2%	478	+2%	5.32	0%
	7. Spagna	662	-10%	459	-7%	5.20	+3%
	8. N. Zelanda	432	+17%	411	+14%	7.12	-2%
0	9. Argentina	209	+26%	160	+27%	5.76	+1%
	10. Germania	110	-8%	66	-10%	4.51	-2%

Fonte: The WSTA marzo 2016

Marchi piu' venduti

- Private Label della GDO
- Hardys (Accolade Wines)
- Blossom Hill (Diageo)
- Jacob's Creek (Pernod Ricard)
- Stowells (Accolade Wines)
- Kumala (Accolade Wines)
- Lindemans (Treasury Wine Estates)
- Echo Falls (Accolade Wines)

Prezzi di vendita dei supermercati

• Champagne:

- Tesco Finest Premier Cru Champagne £ 19.00 (offerta £ 16.00)
- Heidsieck Dry NV £ 30.00
- Taittinger Reserve NV £ 35.00
- Moet & Chandon NV £ 34.00
- Nicolas Feuillate Brut NV £ 19.00
- Lanson Black Label £ 30.00
- Veuve Cliquot NV £ 39.00

Cava:

- Tesco Cava £ 5,00
- Freixenet Cordon Negro £ 10.00 (offerta £ 7.00)
- Cordoniu NV brut £ 10.00

Prezzi di vendita dei supermercati

Prosecco:

- Private label da £ 5,00 a £ 7.49
- Plaza Centro Prosecco (Maschio) £ 6.50
- Tesco Finest £ 8,25
- Dino Prosecco (Zonin) £ 7.00
- Mionetto DOC £ 10,00 (Offerta £ 8.00)

Vini Bianchi italiani

- Private label da £ 3.95 £ 7.00
- Altri marchi da £ 5.50 £ 10.00

Vini Rossi italiani

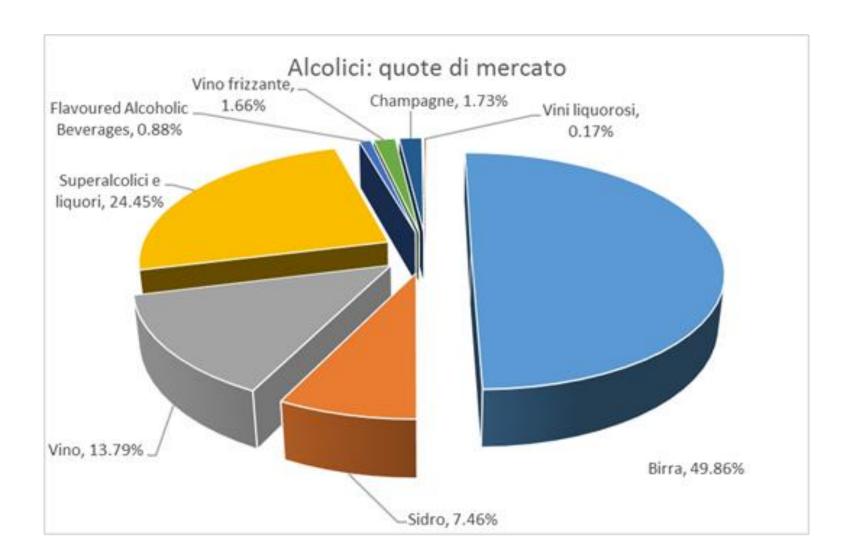
- Private label da £ 3.50 a £ 8.00
- Altri marchi da £ 8.00 a £ 15.00

Vendite bevande alcoliche: "on trade"

Periodo 01/01/2016 - 31/12/2016

	Migliaia di hl.	Variazione %	Milioni di £st	Variazione %	Prezzo per l. in £st.	Variazione %
Birra	19,641	-2%	12,092	+1%	6.16	+ 3%
Sidro	2,856	+2%	1,813	+ 2%	6.35	+1%
Vino tranquillo	1,623	-4%	3,337	0%	20.56	+ 4%
Superalcolici	552	+1%	5,999	+4%	108.67	+3%
RTDS*	221	-11%	212	-9%	9.60	+2%
Vini spumanti	133	+34%	432	+24%	32.39	-7%
Vini liquorosi	7	+4%	43	+3%	57.53	-1%
Champagne	46	-13%	414	-6%	89.46	+8%
Totale	25.086	-2%	24,378	+2%		

^{*} Ready To Drink Spirits



Consumi vino per colore: "on trade"

Periodo 01/01/2016 - 31/12/2016

Colore	Quantita' in migliaia di hl.	Variazione %	Quota di mercato in quantita'	Valore in milioni di £st.	Variazione %	Quota di mercato in valore
Bianco	866	-5%	53%	1,736	-1%	52%
Rosso	604	-3%	37%	1,313	+2%	39%
Rosato	153	-8%	10%	288	-7%	9%



Vini Bianchi – Canale on-trade

Periodo 01/10/2015 - 01/10/2016

- * Quantita' in migliaia di ettolitri
- ** Valore in milioni di sterline

	Quantita' *	Var.	Valore **	Var.	Prezzo per 75cl	Var.
Pinot Grigio	215	0	408	+1%	£st. 14,20	+1%
Chardonnay	209	-7%	433	-3%	£st 20,68	+4%
Sauvignon Blanc	188	+3%	393	+9%	£st 15,66	+6%
Chenin Blanc	43	+7%	72	+13	£st 12,67	+5%
Semillion	28	-14%	57	-15%	£st 15,49	-1%



Vini Rossi – Canale on-trade

Periodo 01/10/2015 - 01/10/2016

- ' Quantita' in migliaia di ettolitri
- ** Valore in milioni di sterline

	Quantita' *	Var.	Valore*	Var.	Prezzo per 75cl	Var.
Merlot	212	-4%	429	-6%	£st 15,15	-1%
Shiraz	69	-5%	127	+3%	£st. 13,90	+8%
Cabernet Sauvignon	250	-2%	214	0%	£st. 6,43	+2%
Zinfandel	56	-7%	104	-5%	£st 13,79	+2%
Pinot Noir	53	-1%	117	+3%	£st 16,42	+4%

Provenienza vino canale "on trade"-

Periodo 01/01/2016 - 31/12/2016

	Paese	Migliaia di hl.	Variazione %	Milioni di £st	Variazione %	£st per 75cl	Variazione %
	1. Francia	475	-6%	1,346	-3%	21.25	+3%
	2. Italia	462	+3%	1,064	+4%	17.28	+2%
*	3. Australia	194	-8%	366	-2%	14.19	+7%
	4. USA	161	-6%	260	-4%	12.15	+2%
*	5. Chile	134	-3%	259	0%	14.51	+3%
	6. Spagna	111	-1%	305	+2%	20.57	+3%
	7. Sud Africa	108	+2%	217	+6%	15.11	+4%
* * *	8. N. Zelanda	56	+3%	148	+12%	19.85	+9%
•	9. Argentina	46	-11%	90	-3%	14.67	+9%
	10. Germania	16	-24%	23	-22%	10.85	+3%

Fonte: The WSTA dicembre 2015

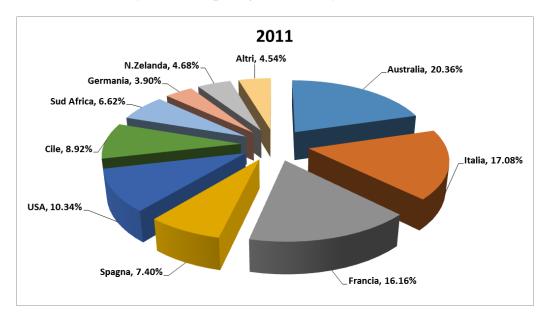
ACCISE IN VIGORE DAL 13/03/2017

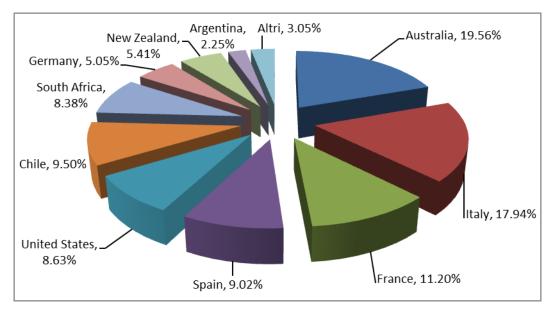
- Accisa bottiglia di vino tranquillo 750ml gradazione alcolica dal 5,5% al 15% vol: £ 2,16 (aumentata di 8p)
- Accisa bottiglia di vino spumante 750ml gradazione alcolica dal 8,5% al 15% vol: £ 2,77 (aumentata di 10p)
- Superalcolici 700ml con gradazione alcolica del 37,5% vol: £7,54 (aumentata di 28p)

Importazioni – Cod SITC 11217 – Vino (escluso gli spumanti) Quantita' in Hl.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016
	hl	hl	hl	hl	hl	hl
Australia	2,479,393	2,462,999	2,405,122	2,477,082	2,427,627	2,370,904
Italy	2,375,017	2,334,584	2,172,103	2,330,666	2,242,670	2,174,098
France	1,796,448	1,742,237	1,685,318	1,765,759	1,490,275	1,358,080
Spain	1,034,655	1,014,959	1,012,570	1,122,297	1,188,794	1,093,199
United States	1,257,362	1,152,663	1,098,821	1,063,976	1,087,339	1,045,723
Chile	1,084,615	1,013,642	1,122,385	1,054,226	1,078,032	1,151,915
South Africa	805,887	913,217	1,094,969	1,099,150	1,046,545	1,016,032
Germany	647,508	579,449	602,073	751,013	658,345	612,167
New Zealand	569,651	533,047	443,690	526,627	588,426	655,496
Argentina	153,404	156,402	185,302	203,048	272,692	273,146
EU	6,247,017	6,026,938	5,835,871	6,373,784	5,920,228	5,573,888
NON EU	6,371,212	6,250,100	6,367,812	6,446,451	6,532,131	6,546,673
Total	12,618,229	12,277,038	12,203,683	12,820,235	12,452,359	12,120,561

SITC 11217 - Vino (esclusi gli spumanti) - Quote di mercato - Quantita'

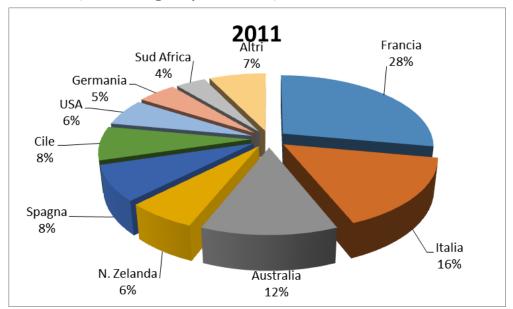


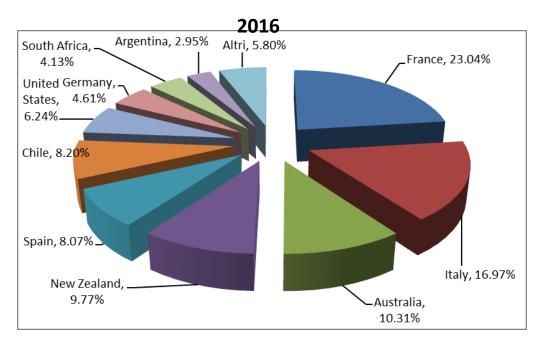


Importazioni - Cod SITC 11217 – Vino (escluso gli spumanti) Valori in migliaia di sterline

	2011	2012	2013	2014	2015	2016
	£st	£st	£st	£st	£st	£st
France	701,104	863,349	789,545	631,791	537,382	520,105
Italy	402,077	408,397	425,003	423,016	372,187	383,086
Australia	306,100	295,268	280,356	247,958	226,037	232,763
New Zealand	158,067	168,674	161,952	190,085	199,260	220,568
Spain	199,887	196,551	210,797	206,831	191,977	182,218
Chile	191,167	177,976	184,224	173,219	175,585	185,052
United States	152,792	150,498	146,968	146,500	158,252	140,845
Germany	124,513	122,644	129,935	135,124	103,515	104,042
South Africa	95,146	100,477	114,626	105,751	94,190	93,179
Argentina	34,145	34,872	42,502	45,855	59,617	66,558
EU	1,534,067	1,698,677	1,670,713	1,513,248	1,299,898	1,287,131
NON EU	977,696	973,534	973,989	942,374	949,314	969,874
Total	2,511,763	2,672,211	2,644,702	2,455,622	2,249,212	2,257,005

SITC 11217 – Vino (esclusi gli spumanti) – Quote di mercato – Valori

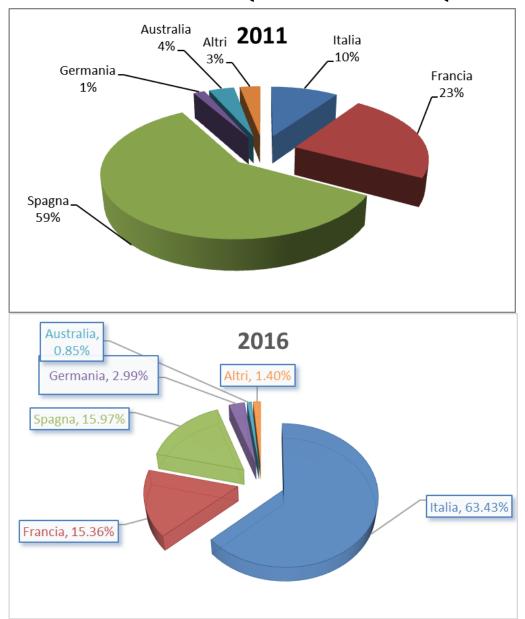




Importazioni - Cod SITC 11215 – Vino frizzante Quantita' in quintali

	2012	2013	2014	2015	2016
Italia	253,351	424,456	631,811	798,083	1,027,024
Francia	329,052	284,184	320,171	290,999	248,654
Spagna	423,472	316,687	298,731	280,256	258,615
Germania	22,851	24,713	31,639	41,024	48,463
Australia	46,448	27,557	32,918	27,328	13,717
Nuova Zelanda	8,970	5,820	6,380	4,653	2,729
USA	10,781	9,942	3,977	2,574	2,959
UE	1,041,122	1,060,207	1,291,314	1,417,615	1,586,934
Non UE	78,776	51,565	51,995	44,161	32,230
Totale	1,119,898	1,111,772	1,343,309	1,461,776	1,619,164

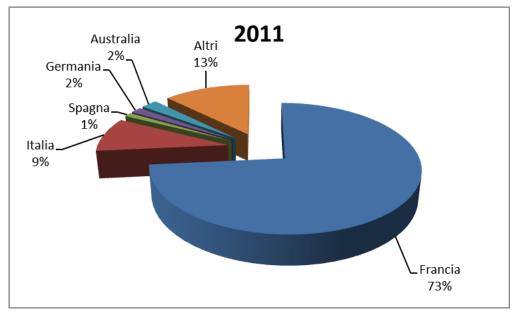
SITC 11215 – Vino frizzante – Quote di mercato – Quantita'

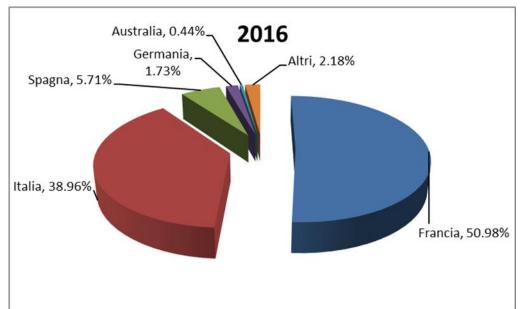


Importazioni - Cod SITC 11215 – Vino frizzante Valori in migliaia di sterline

	2012	2013	2014	2015	2016
Francia	356,981	336,373	384,225	341,901	314,439
Italia	69,330	109,151	145,639	168,383	240,299
Spagna	56,146	45,158	43,294	36,222	35,245
Germania	7,322	8,518	9,403	6,842	10,656
Australia	12,649	7,993	7,316	4,906	2,693
Nuova Zelanda	4,888	3,023	3,615	2,727	1,631
USA	3,184	3,005	1,844	1,050	1,186
UE	493,662	503,886	587,051	559,765	604,099
Non UE	26,127	20,411	19,014	17,378	12,689
Totale	519,789	524,297	606,065	577,143	616,788

SITC 11215 – Vino frizzante – Quote di mercato - Valori





ETICHETTATURA DEI VINI

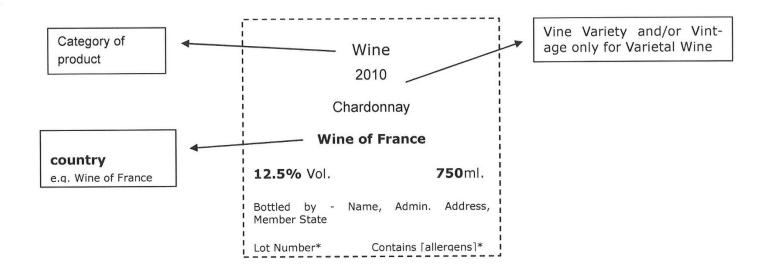
 Le etichette dei vini nel Regno Unito sono conformi alle normative della UE

• I vini imessi nel mercato dopo il 30 giugno 2012 devono indicare gli allergeni (uova e latte), se i residui nel prodotto finale sono superiori a 0,25 ppm UE Regolamento R579/2012

Simboli da usare per indicare gli allergeni

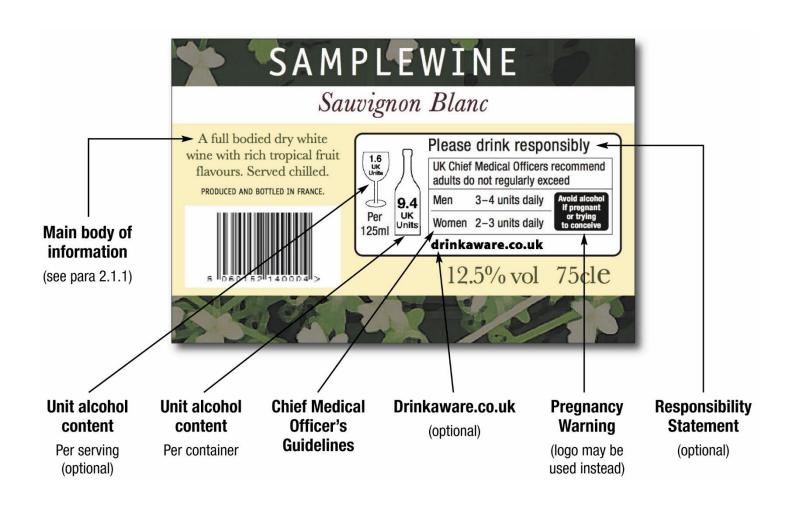


Wine



PDO/PGI categories PDO geographical Traditional expression **RIOJA** area (replaces PDO description) Denominacio de Origen Bottler address details **▼** Bottled by - Name, Admin. (1/2 size of the designation where address includes a Address, Member state protected designation) country of origin Product of Spain 12.5% Vol. 75cl x Alcohol 3mm (+) Volume 4mm (+) Contains [allergens]* Lot Number* See note 7 Lot number usually prefixed by letter L *may appear elsewhere on the bottle

Etichette per vendita tramite la GDO



Il viaggio di una bottiglia di vino dall'Italia al Regno Unito

Esempio per una bottiglia da 0,75L di Vino Tranquillo, Franco Cantina/ Ex Cellar: 5 Euro = 4,35 Sterline

+Spedizione =
$$\pm$$
 - + Accisa = £ 2,16 + VAT = £1.45

GRAND TOTAL = 8,71 STERLINE

MARK UP PER: *IMPORTATORE*: £8,71+ 40% circa = £12,19

• NEGOZIO: £12,19 + 50% circa = £18,28

. RISTORANTE: + ricarico dal 100% al 300%, dalle 24 alle 36 Sterline circa.

Ad un cliente di un ristorante londinese una bottiglia di vino con prezzo franco cantina in Italia di 5 Euro puó venire pertanto a costare oltre 41 euro, vale a dire 8 volte circa il prezzo di partenza.

Referendum 23 giugno 2016





Cosa significa?

Semplicemente, l'uscita del Regno Unito dall'UE



is



Fino a quando le negoziazioni per l'Articolo 50 non saranno concluse il Regno Unito rimarra' nell'UE.

COSA DOVRA' FARE IL REGNO UNITO?

Definire i termini delle future relazioni con l'UE e con i fondamentali Paesi Terzi

Il Great Repeal Bill convertira' le attuali leggi dell'UE in normative nazionali "ovunque sia pratico"

Quando il Regno Unito uscira' dal mercato comune diventera' un "paese terzo" e potrebbero essere applicate tariffe doganali per quanto riguarda il commercio di prodotti. BREXIT potrebbe dare inizio a grandi cambiamenti.

Sviluppo di un proprio sistema di prodotti DOP e IGP

Gli standard di produzione ed i requisiti di etichettatura potrebbero divergere da quelli attualmente in uso

L'Office for Budget Responsibility (OBR) prevede che Brexit andrà ad incidere sull'andamento del PIL nel medio termine. Per il 2017 ci si attende una contrazione rispetto alle stime precedenti: PIL +1,4% rispetto al +2,0% previsto in precedenza. Anche per il 2018 le stime sono riviste al ribasso: dal +2,1% previsto a marzo al 1,7%. Il livello di occupazione è ai massimi storici, mentre il tasso di disoccupazione si attestava al 4,8% nel Settembre 2016

Fiere ed eventi settore vinicolo nel Regno Unito



12 – 13 marzo 2017 www.rawwine.com



Real Italian Wine & Food

Londra, 31 ottobre 2017 Church House Conference Centre, London www.therealitalianwine.co.uk

Borsa Vini 2018

TRUFFE NEL SETTORE AGROALIMENTARE

 Il piano messo in atto prevede una richiesta di quotazione fatta pervenire su carta intestata o via email di marchi della grande distribuzione organizzata britannica come Tesco, Sainsbury's, Morrisons, Asda.

 Una volta ricevuta l'offerta della ditta italiana il sedicente rappresentante della grande catena fa pervenire un consistente ordine facendo precisa richiesta di spedire il tutto ad un magazzino, che risulterà poi essere un temporary store, dal quale poi immediatamente faranno sparire la merce ricevuta.

 Tranne in casi eccezionali, la grande distribuzione organizzata difficilmente contatta direttamente il fornitore e tanto meno procede ad un ordine senza preventivamente effettuare una verifica sul sito produttivo.

Antonietta Kelly Trade Analyst



Italian Trade Agency
Trade Promotion Section of the Italian Embassy
Sackville House, 40 Piccadilly
London W1J 0DR
Tel. +44 20 7292 3910
Direct +44 20 7292 3913
Fax. +44 20 7292 3911
www.ice.gov.it
a.kelly@ice.it